



creating better environments

Der Geschäftsbereich Flooring Systems bietet ein breites und attraktives Produktangebot von umweltfreundlichem Linoleum, hochwertigen Vinylbodenbelägen, Sauberlaufsystemen, Teppichfliesen, Nadelvliesbelägen sowie Flotex, dem waschbaren Hightech-Textilboden, an. Dank ihrer ausgezeichneten Gebrauchseigenschaften und ihres attraktiven Designs sind diese Bodenbeläge die erste Wahl für öffentliche Gebäude, Warenhäuser, Krankenhäuser und Einrichtungen im Gesundheitsbereich, für Schulen, Bibliotheken, Geschäftsräume, Freizeitzentren, Hotels, Restaurants und Cafeterias sowie für Anwendungen im Wohnbereich. Mit einem Marktanteil von rund 70% ist Forbo weltweiter Marktführer bei Linoleum.

Flooring Systems bietet unter dem Markennamen Eurocol auch Fertigklebstoffe zum Verlegen von Bodenbelägen, Parkett und Keramikfliesen, Nivellier- und Ausgleichsmassen für die Bauindustrie sowie Flüssigböden an.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir schnellstmöglich einen engagierten

Key Account Manager (gn) Health & Elderly Care Germany

Welche Aufgaben stellen wir?

- Betreuung zugeordneter Entscheidungsträger sowie der direkt zugeordneten Kundengruppen
- Ausbau und Vertiefung der Netzwerke in den Segmenten
- Aufbau von nachhaltigen Kunden- und Entscheiderkontakten
- Vereinbarung von Rahmenverträgen mit Entscheidern in den Segmenten
- Umsetzung von segmentspezifischen Marketingkonzepten
- Pflege der Vertriebsinformationssysteme
- Unterstützung und Einbindung des Außendienstes

Welches Profil spricht uns an?

- Technisches oder kaufmännisches Studium wünschenswert
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich Health & Elderly Care
- Vorhandene Kontakte zu Netzwerken in den genannten Bereichen
- Kenntnisse der Einkaufsstrukturen in den Zielsegmenten
- Analytisches und konzeptionelles Denken
- Verhandlungsgeschick und sichere Gesprächsführung
- Sicheres, professionelles Auftreten
- PC-Kenntnisse im Bereich Microsoft Office
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was bieten wir?

- Auf Sie warten eine Festanstellung, mit Raum für persönliche Entwicklung, eine moderne IT-Infrastruktur und ein gelebter, kooperativer Führungsstil
- Wir pflegen eine Mentalität der „offenen Tür“ mit kurzen Entscheidungswegen
- Persönliche Entwicklungsgespräche und daraus resultierende Weiterbildungsmaßnahmen fordern und fördern Sie stetig
- Neben einer leistungsorientierten Vergütung erhalten Sie einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und/oder vermögenswirksamen Leistung können Sie auch in Anspruch nehmen
- Auch bieten wir die Möglichkeit zur Einrichtung von Zeitwertkonten
- Wir bieten ebenfalls die Möglichkeit des Dienstrad-Leasings
- Im Rahmen unseres betrieblichen Gesundheitsmanagements übernehmen wir Kosten für Präventionsmaßnahmen und Arbeitshilfen