



Siegling – total belting solutions

Der Geschäftsbereich Forbo Movement Systems nimmt weltweit eine führende Stellung ein als Anbieter von hochwertigen Transport- und Prozessbändern, Plastikmodulbändern, erstklassigen Antriebsriemen sowie Zahn- und Flachriemen aus synthetischen Materialien. Bekannt sind diese Produkte unter dem Markennamen Siegling. Sie werden für unterschiedlichste Anwendungen in der Industrie und in Handels- und Dienstleistungsbetrieben eingesetzt, zum Beispiel als Förder- und Prozessbänder in der Lebensmittelindustrie, als Laufbänder in Fitnessstudios oder als Flachriemen in Briefverteilanlagen.

Für unser Verkaufsteam in der Schweiz am Standort in Wallbach (AG) suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine kompetente und vertriebserfahrene Persönlichkeit mit technischem Hintergrund als

Verkaufsleiter Schweiz (m/w)

In dieser vielseitigen und verantwortungsvollen Position sind Sie direkt dem President EMEA unterstellt und tragen die volle Umsatz- und Ergebnisverantwortung für die Schweiz. Sie leiten die gesamten Vertriebsaktivitäten in enger Zusammenarbeit mit einem kleinen Team von Mitarbeitenden im Aussendienst, Innendienst sowie technischem Kundendienst/Service/Konfektionierung/Montage. Zu Ihren Hauptaufgaben gehören die Betreuung von Key Accounts, die aktive Marktbearbeitung sowie die kontinuierliche Weiterentwicklung des Geschäfts im Rahmen der Zielsetzungen und Strategie des Geschäftsbereichs Movement Systems. Um einen ausgezeichneten Kundenservice sicherzustellen, optimieren Sie proaktiv die internen Prozesse und fördern das technische Know-how Ihres Teams. Sie arbeiten eng mit dem Standortleiter Wallbach (lokale Produktion einer Produktlinie für den weltweiten Vertrieb) und europaweiten Funktionen zusammen, insbesondere bezüglich Supply Chain sowie Produkt- und Anwendungsthemen.

Mit einer technischen Grundausbildung und einer Weiterbildung im Verkauf oder zum Verkaufsleiter bringen Sie ideale Voraussetzungen mit. Zudem weisen Sie eine rund 5-jährige Verkaufserfahrung in einem ähnlichen Industrieumfeld aus und interessieren sich für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge. Wir wenden uns an eine impulsstarke, kommunikative und doch pragmatische Führungspersönlichkeit, der es leichtfällt, Menschen für ein gemeinsames Ziel zu gewinnen. Wir erkennen in Ihnen eine loyale, teamorientierte sowie leidenschaftliche Grundeinstellung mit Vorbildfunktion. Mit Ihrer unternehmerischen Denk- und Handlungsweise tragen Sie wesentlich zum unternehmerischen Erfolg bei. Wir setzen Deutsch als Muttersprache voraus, jede weitere Landessprache wäre von Vorteil und Englischkenntnisse unterstützen Sie im Europäischen Austausch.

Wir bieten ein interessantes und herausforderndes Aufgabengebiet in einem Industrie geprägten und leistungsorientierten Umfeld. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann erwarten wir gerne Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Post oder in elektronischer Form.

Dorothea Krummenacher, Forbo Management SA, Lindenstrasse 8, Postfach 1339, 6341 Baar
Telefon 058 787 25 66
dorothea.krummenacher@forbo.com